

Тема 2.11. Экономический рост и развитие. Понятие ВВП

Валовой внутренний продукт. Несмотря на все сходства, два термина — **экономическое развитие** и **экономический рост** — необходимо различать. Первое понятие — характеристика качественных изменений в экономике страны, второе — количественный прирост экономических показателей, прежде всего валового внутреннего продукта (ВВП).

Для определения ВВП особенно важно учитывать *добавленную стоимость*.

Добавленная стоимость — рыночная стоимость продукции, произведённой фирмой, за вычетом стоимости потреблённых сырья и материалов, приобретённых ею у поставщиков.

Валовой внутренний продукт (ВВП) — сумма добавленных стоимостей, созданная за определённый период (как правило, за год) всеми производителями продукции, работ, услуг на экономической территории страны.

ВВП представляет собой стоимость продукции, произведённой на территории данной страны как отечественными, так и зарубежными компаниями. В отличие от него ВВП (валовой национальный продукт) — сумма добавленных стоимостей, созданная только отечественными производителями.

В сущности, ВВП — это сумма всех продаж товаров и услуг, которые реализуются внутри страны. ВВП подсчитывается в денежных единицах (в рублях, евро и т.д.). Следует различать номинальный и реальный ВВП. *Номинальный ВВП* исчисляется в *текущих ценах*, т.е. в тех ценах на товары и услуги, которые существуют в течение года. Однако это не даёт возможность определить, например, как растёт ВВП — за счёт увеличения количества производимых товаров и услуг или за счёт роста цен на них? Допустим, в текущем году выросли цены на легковые автомобили, а произведено и продано их было столько же, сколько и год назад. Номинальный ВВП может за счёт этого увеличиться, но уровень производства автомобилей в стране останется прежним. Выяснить, как увеличилось количество произведённых товаров и услуг, помогает *реальный ВВП*. При исчислении реального ВВП избирается некий *базовый год*, который выступает основой для сравнения. В базовом году номинальный ВВП будет равен реальному, а цены на товары и услуги базового года будут называться *сопоставимыми*. В них-то и подсчитывается реальный ВВП в текущем году. Это позволяет увидеть увеличение или сокращение общего количества произведённых в стране товаров и услуг по сравнению с базовым годом.

Так, например, ВВП России в 2009 г. в текущих ценах составил 39 064 млрд руб., а в базовых ценах (2003 г.) только 17 078 млрд руб. Вместе с тем в сопоставимых ценах 2003 г. ВВП нашей страны в 2006—2008 гг. рос: в 2006 г. — 16 256 млрд руб., в 2007 г. — 17 571 млрд руб., в 2008 г. — 18 552 млрд руб. Это свидетельствует о реальном росте производства товаров и услуг, а не только цен на них.

Существуют методики подсчёта ВВП *по доходам* и *по расходам*. В первом случае формула ВВП будет следующей: заработная плата рабочих и служащих частных фирм

+ арендная плата (доходы владельцев недвижимости) + процентные платежи (доходы от вложенного капитала) + прибыль предпринимателей и корпораций (акционерных обществ) + косвенные налоги + амортизация (расходы фирм на обновление станков, оборудования, производственных помещений).

При расчёте по расходам ВВП подсчитывают так: расходы домохозяйств (потребительские расходы) + расходы фирм (инвестиции) + расходы государства (государственные закупки товаров и услуг) + экспорт - импорт.

ВВП является главным индикатором, отражающим состояние национальной экономики, важным показателем уровня *экономического развития* страны. Одним из его ключевых показателей является соотношение стоимости ВВП в расчёте на душу населения.

Экономический рост и развитие. Важной составляющей экономического развития является экономический рост.

Экономический рост — увеличение возможностей экономики по производству товаров и услуг.

Экономическое развитие — качественные изменения в экономике страны.

Экономический рост измеряется среднегодовыми темпами роста реального ВВП в процентах. Если год от года ВВП увеличивается, это значит, что экономика страны растёт. Повышается уровень жизни в стране, увеличиваются доходы отдельных людей и корпораций, растут налоговые поступления в бюджет. Это, в свою очередь, позволяет государству увеличивать расходы на социальные нужды, медицину, образование и науку, защиту окружающей среды.

Однако для экономического развития недостаточно только экономического роста. Так, Россия, несмотря на регулярный рост реального ВВП в 2000—2008 гг., всё ещё уступает многим странам по уровню экономического развития. Это определяется в том числе и сырьевой направленностью российской экономики и сравнительно невысокими темпами роста в металлургической, машиностроительной и других обрабатывающих отраслях промышленности. С другой стороны, в отличие от большинства стран мира, в 1990-е гг. в нашей стране отмечался не экономический рост, а падение производства. При среднегодовых темпах роста производства во всём мире в 20% (а в Китае — 47,7%) в России в 2000 г. отмечался спад производства более чем на 40% от уровня 1990 г.

Таким образом, на протяжении 1990-х гг. в нашей стране не было никакого экономического роста. А экономическое развитие? В том-то и дело, что за истекшие годы российская экономика качественно преобразилась: была плановой, стала рыночной. Радикально изменился общественный строй: на смену социализму пришёл капитализм. Поменялись все экономические институты и возникли десятки новых.

Экономический рост может быть *экстенсивным* и *интенсивным*. Экстенсивный экономический рост происходит за счёт вовлечения в производство дополнительных ресурсов: денег, земли, сырья, рабочей силы. Например, введение в сельскохозяйственный оборот новых земель позволяет увеличить урожаи зерна,

освоение новых месторождений — увеличить добычу полезных ископаемых, строительство новых сборочных линий — повысить производство автомобилей. Факторами экстенсивного экономического роста являются прежде всего природные ресурсы (земля, полезные ископаемые, лес, водные ресурсы), рабочая сила (при условии, что повышения её квалификации не происходит) и капитал (при условии, что он тратится на расширение уже имеющихся типов производства).

Интенсивный экономический рост достигается за счёт повышения эффективности уже существующих производственных мощностей. То есть увеличение объёмов производства товаров и услуг происходит не за счёт новых затрат ресурсов, а за счёт роста их отдачи. Например, использование новых удобрений позволило увеличить урожаи зерна с одного гектара почвы, введение новых технологий переработки нефти — увеличить производство бензина с одного барреля нефти, автоматизация сборочного производства — увеличить число собираемых за сутки автомобилей. Интенсивный экономический рост достигается за счёт повышения производительности труда, внедрения новых технологий, более глубокой переработки природных ресурсов. Таким образом, основным фактором интенсивного экономического роста выступает научно-технический прогресс, позволяющий внедрять новые технологии производства и управления, а также повышать квалификацию работника. Именно интенсивный экономический рост позволяет экономике в итоге выйти на качественно новый уровень развития, является основой роста благосостояния общества.

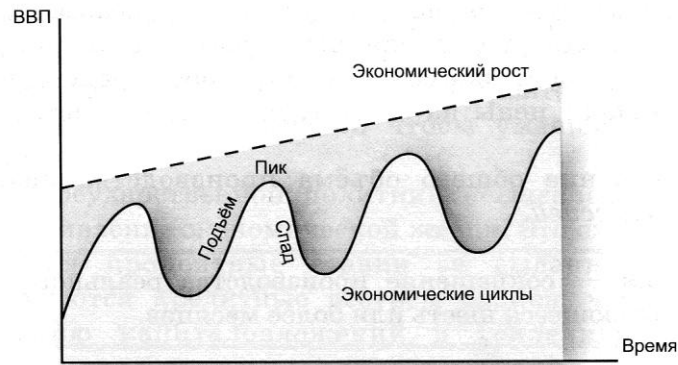
Экономическое развитие — это появление чего-то нового, неизвестного ранее, или, иначе говоря, инновация. При этом под *инновацией* можно понимать создание нового товара, с которым потребители ещё не знакомы, нового метода производства или новой организации, открытие нового рынка.

В обществе, переживающем экономический рост, товары и деньги движутся навстречу друг другу по давно установившимся путям. Экономическое развитие нарушает привычный ход вещей. Например, изобретение автомобиля привело не только к созданию автомобильной промышленности, но и к значительным изменениям в производстве стали, резины и стекла. В то же время автомобиль «похоронил» конные заводы и шорные фабрики — разведение лошадей и изготовление упряжи для них из промышленности превратилось в полукустарное ремесло.

Приведём совсем наглядное пояснение. Если у вас было 100 коров, а стало 200, то это — экономический рост. А если у вас было и осталось 100 коров, но вы стали изготавливать из их кожи обувь и дублёнки, а из молока — сыр, то это экономическое развитие.

Экономический цикл. Экономическое развитие носит прерывистый и противоречивый характер. Формой прерывистого развития выступают *экономические циклы*.

Экономические циклы — периодически повторяющиеся на протяжении ряда лет подъёмы и спады в экономике.



Экономический рост и экономические циклы

Отдельные экономические циклы существенно отличаются друг от друга по продолжительности и интенсивности. Тем не менее все они имеют одни и те же фазы, которые по-разному именуется различными исследователями.

Пик (бум) соответствует периоду, в течение которого реальное производство товаров и услуг достигает своего максимального значения; все желающие могут найти работу; уровень жизни населения высок. В этой фазе цикла цены имеют тенденцию к повышению, а рост деловой активности прекращается. Экономисты называют эту фазу «перегревом экономики».

Кризис (спад, сокращение, депрессия, сжатие) — это время снижения реального объёма производства; происходит высвобождение рабочей силы; уровень жизни населения падает. Хотя производство и занятость сокращаются, цены не снижаются. Они падают только в том случае, когда спад серьёзный и продолжительный, т. е. возникает депрессия.

Дно («подошва») — точка, отмеченная тем, что реальный выпуск доходит до своего минимального значения; длительное и устойчивое снижение реального выпуска продукции; безработица высокая; уровень жизни населения низкий.

Подъём (оживление) — период, характеризующийся ростом реального ВВП, созданием новых рабочих мест и повышением уровня жизни населения. Предприниматели, задействовав взятые кредиты, наращивают производство.

Увеличивается спрос на рабочую силу — безработица сокращается. Покупательная способность населения увеличивается — растёт покупательский спрос. Предприниматели повышают цены на свою продукцию — растёт норма прибыли.

Сокращение общего объёма производства называют также *рецессией*.

Рецессия — сокращение производства реального ВВП, продолжающееся шесть или более месяцев.

А термин *депрессия* используется по отношению к длительным спадам. Депрессии случаются нечасто и считаются составной частью длинных циклов.

Депрессия — продолжительный либо глубокий и резкий экономический спад.

Общая длительность цикла измеряется временем между двумя соседними высшими или двумя соседними низшими точками активности.

Первые исследования по подобной проблематике относятся к началу XIX в. С тех пор обнаружено почти полторы тысячи различных типов экономических циклов. Все они имеют разную природу и формы, но в принципе их можно разделить на три вида: короткие циклы (1—5 лет), средние циклы (5—10 лет), длинные циклы (10—25 лет).

На протяжённом отрезке времени — столетии или тысячелетии — экономика характеризуется как прогрессивное движение вверх. Таков и социальный прогресс человечества — оно движется от худшего к лучшему, а не наоборот. Однако на коротких этапах экономика может испытывать спады и подъёмы, периоды кризисов и процветания.

Современное государство располагает целым набором экономических инструментов, способных сдержать «перегрев» экономики или придать ей ускоряющие импульсы во время депрессии. В этих целях гибко используется налоговая система. Например, повышая или понижая ставки налога на прибыль, можно стимулировать деловую активность.

Государство может предоставить субсидии и льготные кредиты предприятиям, попавшим в трудное положение, организовать общественные работы (строительство дорог, благоустройство территории), чтобы уменьшить число безработных.

Цель государственной политики *удешевления кредитов* — оживление экономической жизни. Это означает, что снижаются процентные ставки за выданные ссуды, увеличиваются кредитные ресурсы банков, что ведёт к увеличению капиталовложений и усилению деловой активности.

Бюджетная политика, осуществлявшаяся правительством России в 2000—2008 гг., предполагала стимулирование экономического роста через сокращение государственных расходов и обеспечение профицита (превышения доходов над расходами) бюджета, направлявшегося на погашение государственного внешнего долга. При этом существенной проблемой российского бюджета продолжает оставаться его высокая зависимость от мировых цен на энергоносители.